



Smart LiveSHOP

La Plataforma + Consultoría de venta en vivo más potente del mercado.

El objetivo.

Aumentar las ventas online con la presentación de los productos en vivo.

“ El uso del Streaming,



de los usuarios ha visto algún vídeo para saber más sobre un producto



de los negocios usa el vídeo en marketing

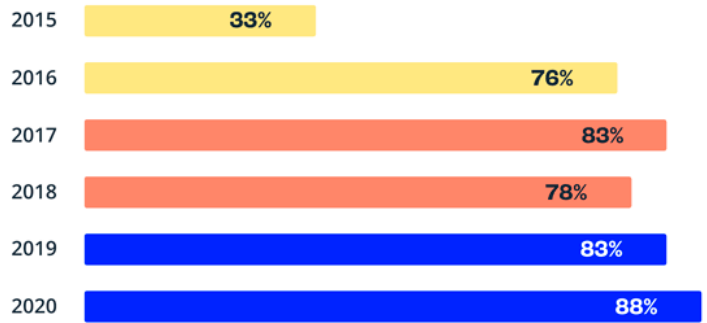


de los marketers asegura que el vídeo ha incrementado el tráfico web



de los marketers indica que e vídeo ha aumentado las venta

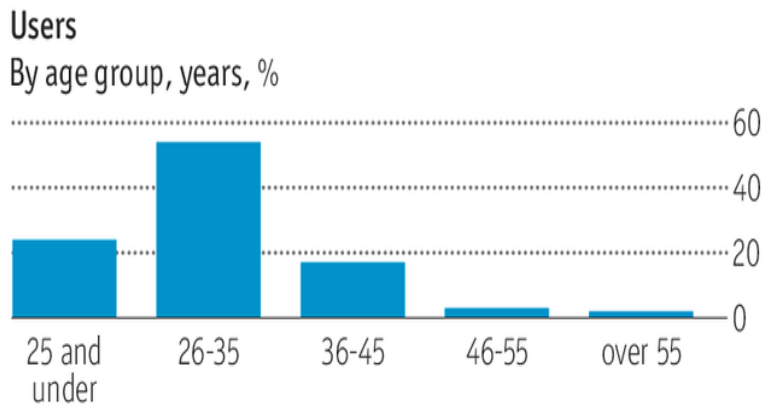
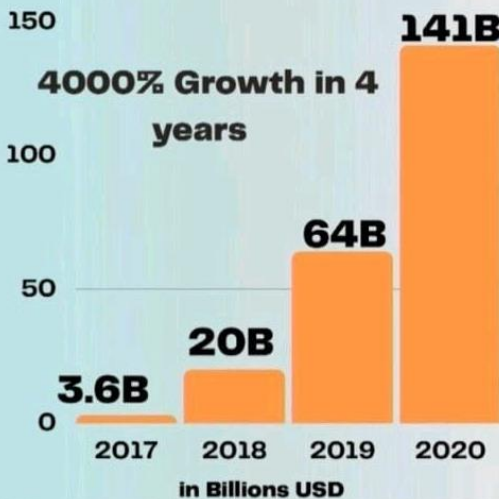
Retorno de inversión del vídeo en marketing



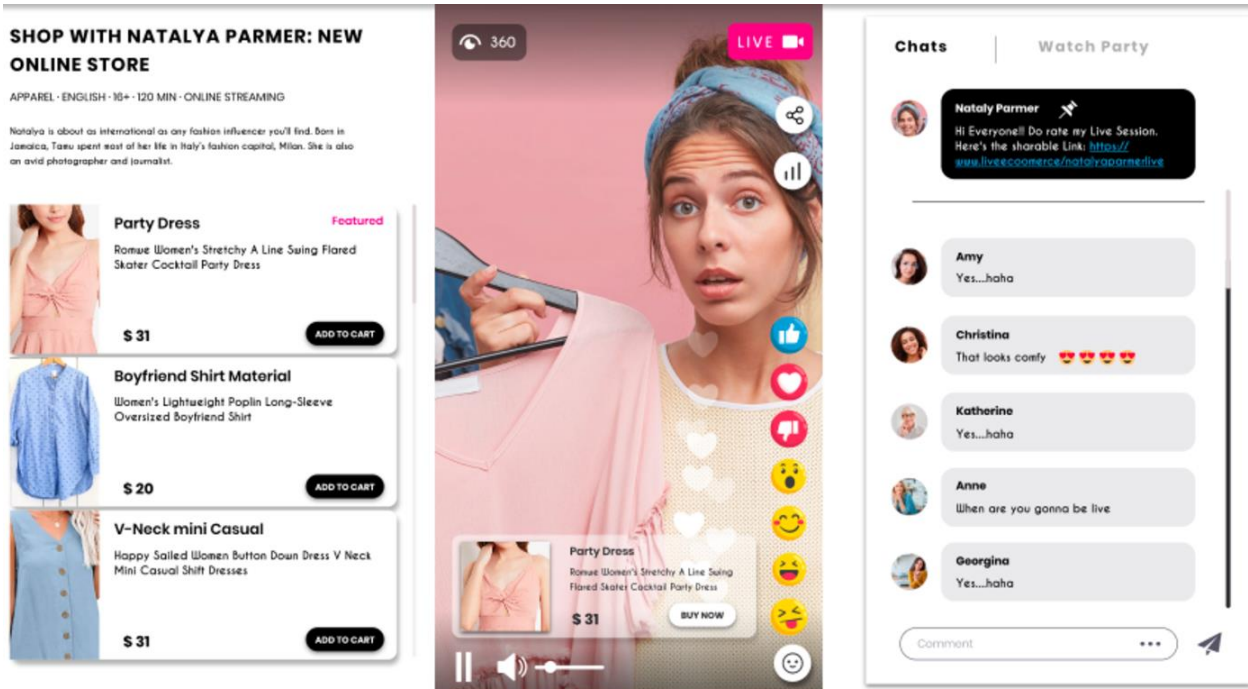
Fuente: State of Video Marketing Survey 2020

Livestream Sales In China

China, nº1 del Mundo en ventas por LiveStreaming.



La Plataforma.



Opción Prime.

Creamos la plataforma totalmente personalizada ad-hoc, desde la apariencia hasta las funcionalidades deseadas, entre las que se encuentran las de la versión Lite y se añaden otras como:

- Recomendaciones.
- Chat avanzado, etc.
- Consultoría avanzada.

Ideal para grandes firmas.

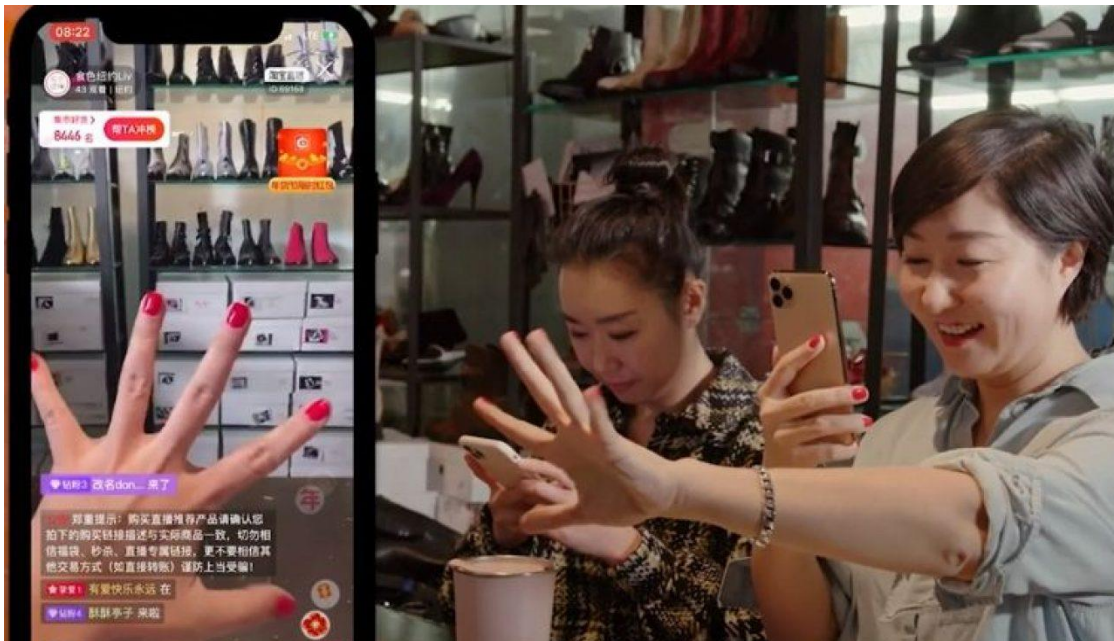
Opción Lite+.

Disponemos de plataforma propia que permite funcionalidades avanzadas, entre las que se encuentran:

- Mensajes visuales y compartidos en tiempo real en la pantalla principal.
- Botón de compra en la misma pantalla principal.
- Iconos sencillos y fácilmente identificables en pantalla
- Consultoría opcional.

Ideal para firmas y cadenas medianas.

La Consultoría.



Nuestro expertise.

- + 400 marcas lanzadas
- + 800 shows planificados y ejecutados
- + 3000 horas de consultoría
- + 4 años experiencia
- + Coached a Kim Kardashian show para la marca KKW
- + And Luxe Inc única compañía experta en Live Streaming recomendado por Alibaba Group.

SBT, partner estratégico de And Luxe Inc para Iberia & Latam.

La Consultoría.

What We Do

SERVICE 1
**Live
Stream
Consulting**

SERVICE 2
**Tech &
Business
Solutions**

SERVICE 3
**Market
Entry
Strategy**
*(China Only)

CONSULTORÍA & TRAINING

Incorporar las compras de transmisiones en vivo en el negocio de comercio electrónico de las empresas ayudando ellos para construir una cultura comercial viva, prácticas, equipos e infraestructura.

Capacitamos a los equipos sobre los estándares de la industria y la mejor vida prácticas de transmisión sobre cómo construir un cliente base, manténgalos altamente comprometidos y cree mayor conversión de ventas.

Equipos y tecnologías de soporte para desarrollar estrategias y crear un efectivo y a largo plazo programa de contenido de transmisión en vivo.

TECH SOLUTIONS

Asesorar sobre cómo crear aplicaciones de comercio en vivo exitosas y plataformas similares. Y su integración con corporaciones y plataformas existentes infraestructura de comercio electrónico.

Habilitar las capacidades para la venta en vivo, Identificando, incorporando y ejecutando adecuadamente las tecnologías, estrategias y soluciones comerciales.

CONSULTA SOBRE EL MERCADO CHINA

Evaluar el potencial de la marca, desarrollar estrategias de entrada al mercado, establecimiento de marca posicionamiento y ejecución de go-to-market

OBTENER SOCIOS LOCALES

Reúna a los socios locales adecuados (Branding, Influencers, Social Media Promoción, Relaciones Públicas, Marketing y Operación) para a medida eficaz y cohesivo soluciones.

INVESTIGACIÓN DE MERCADO Y PRODUCTO & Pruebas piloto

Quienes somos.

Founders & Partners



El señor Pedro Ballvé Lantero es accionista y consejero de SBT. También presidente del consejo de administración de InProtect y Presidente ejecutivo.

Es también Presidente y accionista único de Carbal S.L.U., empresa de inversión privada para múltiples sectores.

Anteriormente, el Sr. Ballvé fue CEO de Campofrío durante 30 años y Consejero, ex Presidente del Consejo de Administración de Grupo Telepizza, S.A. durante 16 años; miembro del consejo de administración del Instituto Sectorial de Promoción y Gestión de Empresas; miembro del Consejo Asesor Internacional de Grupo Blackstone; miembro del consejo asesor del grupo de inversión británico Permira Funds; miembro del consejo asesor del banco holandés ING Direct; miembro del comité bilateral hispano-ruso y asesor financiero del Gobierno ruso; miembro del consejo de administración de Banco Santander Central Hispano S.A.; miembro del consejo de administración de Grupo Telefónica, S.A.; miembro del consejo de administración del Grupo Puig y miembro del consejo de administración del Grupo González Byass. Licenciado en Derecho por la Universidad Autónoma de Madrid.



SBT Co Founder & Senior Vice-President Strategy & Sales.
Inprotect Co Founder & Vice-President.
Corporate Advisor at ITBC Group.
Business Angel.

El Sr. José Álvarez Abad tiene formación en Magisterio por la UAM, PMD en ESADE, Value Innovation Program en INSEAD. Dispone de una sólida experiencia empresarial en la industria de más de 15 años en puestos senior, incluida la gestión y desarrollo de ventas dentro de las multinacionales industriales de alta tecnología, habiendo sido 6 años Managing Director de una start up corporativa sueca Gateway España, con notable éxito.



SBT Co Founder & Senior Vice-President Business Development.

El Sr. Miguel Ángel Romero Prieto es Licenciado en Economía, Master MBA + Marketing Digital. Ha sido Responsable Administración de Gunnebo España dirigiendo un equipo focalizado en la consolidación de los procesos y la centralización de los mismos en las áreas operativas, Director de Operaciones la start up corporativa sueca Gateway España, implantando con éxito criterios de optimización en toda la operativa transversal de la compañía para garantizar la rentabilidad en todas las líneas de negocio.



SBT Co Founder & Senior Vice-President Security.
Inprotect Co Founder.

El Sr. Boni Lozano García es Licenciado Filosofía por la UNED. Experiencia en el desarrollo de negocio en el sector de la seguridad, soluciones anti-hurto, sistemas electrónicos de seguridad y prevención de pérdida, dirección de equipos de venta y gestión de grandes cuentas, como responsable de la División Retail Food en Sensormatic EC, Sales Manager de la start up corporativa sueca Gateway España. Actualmente también Profesor colaborador de seguridad electrónica en la Facultad de Empresariales de la UNED.

Founders & Partners



Retail & e-Commerce
- 16 Years Experience
- 400 Brands
- China & US Market

Live Stream Expert
- Lead Strategist
- Resource Integration

Founding President of
American Buyers Alliance

Founding President of
Chinese Entrepreneurs
Club of NY



MARK YUAN
Co-founder & CEO

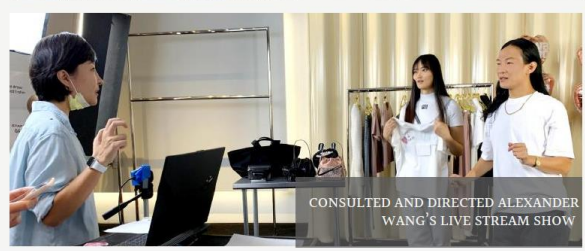
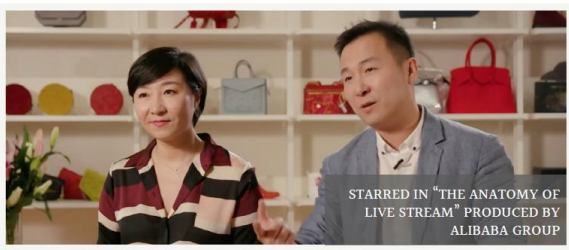


ZOE ZHANG
Co-founder & Creative Director

Fashion Industry
- 15 Years Experience
- Designer
- Fashion Blogger
- US & China

Live Commerce Expert
- 4+Years of Livestream
Experience
- 900 Live Sales Event
- 3000+ Hours
- 200 Brands
- Chief Consultant
- Content Design Expert

Named
"The Best Livestreamer"
by Alibaba Group





Paseo de la Castellana 153
28046 Madrid
Spain
+34 91 0059336

www.sb-tec.com
info@sb-tec.com